

De especialista a especialista.



Tú eres especialista en tu negocio. Nosotros en acompañarte y asesorarte para ofrecerte las soluciones que necesitas en cada momento, con una oferta de productos y servicios especializada*, diferenciada y adaptada a cada momento vital de tu negocio farmacéutico.

Porque solo así, escuchándote y entendiendo lo que necesita tu sector, podemos ayudarte a tomar las mejores decisiones económicas y conseguir todo lo que te propongas.

1/6

Este número es indicativo del riesgo del producto, siendo 1/6 indicativo de menor riesgo y 6/6 de mayor riesgo.

Banco de Sabadell, S.A. se encuentra adherido al Fondo Español de Garantía de Depósitos de Entidades de Crédito. La cantidad máxima garantizada actualmente por el mencionado fondo es de 100.000 euros por depositante.

Financiación a la medida de tu farmacia¹

Para lo que necesite tu farmacia en cualquier momento

- Si estás pensando en **abrir una nueva farmacia o comprar una licencia** ya existente, consulta nuestras **condiciones preferentes** de préstamos. Un equipo de expertos en operaciones de compraventa de farmacias valorará tu operación con todo detalle.
- Sabemos que estar a la última y **ampliar o renovar el equipamiento** es importante para la continuidad y diferenciación de tu negocio. Por eso hemos desarrollado dos soluciones específicas para tu sector:
 - Con **FarmaRenting** podrás renovar robots, impresoras, equipos de laboratorio, cruz luminosa y rotulación etc. sin necesidad de destinar total o parcialmente los recursos del negocio.
 - Y con **Leasing Farmacias**, además de mobiliario, también podrás financiar la compra del local, **al 100 % de la inversión**, con opción de compra al vencimiento y con la ventaja de diferir el pago del IVA en las cuotas durante la duración del contrato.
- **El pago de tus facturas o de impuestos** no debe preocuparte. Con la póliza de crédito sin intereses (TIN 0 % - **TAE desde 3,09 % hasta 5,26 %**)² podrás cubrir tus necesidades puntuales de tesorería.
- Maximiza tu tiempo, las condiciones de compra y tu financiación. Con **BS Confirming** ganas tú y también tu proveedor.

Ventajas para tu farmacia:

- **Simplificación de la gestión** administrativa de facturas. Llegada la fecha, nosotros gestionamos el pago a tus proveedores.
- **Obtención de descuentos** en las compras por el pronto pago.
- **Gestión integral online** a través de Confirmonline.com

Ventajas para tus proveedores:

- Obtención de liquidez a través de la financiación anticipada de tus pagos, y sin análisis de riesgo para ellos.

La tranquilidad de tener tu negocio correctamente protegido

La mejor protección ante daños, pérdidas o robos

Nuestra prioridad es que tu farmacia tenga el seguro que proteja adecuadamente tu patrimonio. Por eso, el Seguro Protección Comercios y Oficinas³ te ofrece coberturas específicas que se adaptan a tu negocio farmacéutico, como por ejemplo:

- Deterioro del contenido de las cámaras frigoríficas o imposibilidad de expedir recetas electrónicas, a causa de un fallo en el suministro eléctrico.
- Rotura del rótulo de la cruz, por un acto vandálico o accidente.

El día a día de tu farmacia. Soluciones para gestionar el efectivo y el cobro con tarjetas



Tus clientes podrán pagar con tarjeta cualquier importe, incluso, si es necesario, en su domicilio

Y es que hasta un jarabe se puede cobrar con nuestros TPV. Disponemos de una **amplia gama de TPV que se adapta a tu farmacia**, ya sea para cobros en el local, venta de productos de cuidado personal online o incluso en el domicilio del cliente.

Con una oferta muy competitiva de TPV, exclusiva para tu sector⁴

- **0,30 %** de comisión por operación.

Y con la máxima agilidad en su instalación, así como asistencia y resolución de incidencias: 24 horas, los 7 días de la semana.



Si tu farmacia está de guardia, tu banco también

Porque sabemos que un gran volumen de las ventas se realiza en **efectivo** y que, para ti, es importante tener **agilidad y facilidad en su gestión**, con la **Tarjeta Cash IN** podrás realizar los ingresos de efectivo, las 24 horas del día y los 365 días del año, sin necesidad de

entrar en la oficina y mediante los cajeros de Banco Sabadell de una manera simple, rápida y cómoda. Puedes ingresar sin sobre hasta 15.000 euros. **Además, disfrutarás durante un año del servicio totalmente gratis⁵.**

Toda la operativa bancaria sin comisiones, en una única cuenta



Beneficiate de todas sus ventajas desde el primer día

Si debes realizar el pago a terceros por transferencia o tienes que cobrar un cheque, la **Cuenta Expansión Negocios Plus⁶** te lo permite de forma gratuita⁷. Y además:

- Sin comisiones de administración y mantenimiento. Rentabilidad 0 % Tipo Interés Nominal (TIN), **0 % Tasa Anual Equivalente (TAE)**.

- **Tarjetas gratuitas**, también en la modalidad Platinum, sin comisión de emisión ni de mantenimiento por titular o autorizado de la cuenta.

| Vente al banco de los especialistas en tu negocio |



Pide una cita con un gestor especialista en tu sector a través de este código o en bancsabadell.com/farmacias

*Oferta válida hasta el 30/06/2021 para autónomos, comercios y pequeñas empresas.

1. La concesión, la cantidad y el plazo de cada operación solicitada vendrán determinados y estarán condicionados a los criterios de riesgo del banco.

2. **Tipo de interés 0,00 % Las disposiciones serán sin intereses. TAE Desde 3,09 % hasta 5,26 %. Importe desde 3.000 euros hasta 30.000 euros. Plazo 12 meses. Comisión de apertura 3,00 % (mínimo 150 euros).**

El cálculo de la TAE (Tasa Anual Equivalente) podrá variar en función del importe de la operación y la comisión de apertura del 3 % (con un mínimo de 150 euros) que no se financia. Comisión de estudio del 0,00 % y comisión de no disposición del 0,00 %. Las liquidaciones de intereses son mensuales y se efectúan el último día del mes natural y el día del vencimiento de la póliza. El sistema de amortización del capital solicitado del crédito es a vencimiento.

Ejemplos de cálculo:

TAE: 3,09 % por un importe total de crédito de 30.000 euros a devolver en 1 año a un tipo de interés fijo del 0,00 % nominal (TIN). En un ejemplo donde el periodo de liquidación se inicia el 01/03/2021. Comisión de apertura 900 euros (3 %). Intereses totales: 0 euros. Coste total del crédito: 900 euros. Importe total adeudado: 30.900 euros. Capital a devolver al vencimiento de 01/03/2022: 30.000 euros.

TAE: 5,26 % por un importe total de crédito de 3.000 euros a devolver en 1 año a un tipo de interés fijo del 0,00 % nominal (TIN). En un ejemplo donde el periodo de liquidación se inicia el 01/01/2021. Comisión de apertura 150 euros (3 %, mínimo 150 euros). Total de intereses: 0 euros. Coste total del crédito: 150 euros. Importe total adeudado: 3.150 euros. Capital a devolver al vencimiento de 01/01/2022: 3.000 euros.

3. BanSabadell Seguros Generales, Sociedad Anónima de Seguros y Reaseguros con NIFA-64194590 y domicilio social en la calle Isabel Colbrand 22 28050 Madrid. Inscrita en el Registro Mercantil de Madrid Tomo 36651, Libro 0, Folio 117, Sección 8 Hoja M 657405, Inscripción 2 y en el Reg. de Entidades Aseguradoras de la DGSyFP con clave C-0767 BanSabadell Mediación, Operador de Banca-Seguros Vinculado del Grupo Banco Sabadell, S.A., NIF. A-03424223, sita en Avenida Óscar Esplá, 37, 03007 Alicante, inscrita en el R.M. de Alicante, y en el Registro administrativo de distribuidores de seguros y reaseguros de la DGSyFP con clave nº OV-0004, teniendo suscrito un seguro de responsabilidad civil conforme a lo dispuesto en la normativa de distribución de seguros y reaseguros privados vigente en cada momento. Puede consultar las entidades aseguradoras con las que BanSabadell Mediación ha celebrado un contrato de agencia de seguros en la web www.bancosabadell.com/bsmediacion.

4. Se aplicará directamente el porcentaje por comisión del 0,30 % para todas las tarjetas nacionales, así como las de particulares europeas, y se aplicará un mínimo de 0,07 euros de comisión por operación. Las tarjetas de fuera de Europa, JCB, CUP y de empresas europeas tienen una comisión del 1,80 % + 0,39 euros, con un mínimo de comisión por operación de 0,46 euros. Las tarjetas MasterCard B2B pertenecientes al programa GWTP tienen una comisión por operación del 2,95 %. Oferta aplicable a TPVs para venta presencial (GPRS / Wifi / Adsl) como para venta a distancia (TPV virtual y TPV Smart Phone&Sell).

5. A partir del segundo año, la cuota de la Tarjeta Cash IN será de 6 euros/año.

6. Las condiciones de la Cuenta Expansión Negocios Plus se mantendrán mientras se cumpla el único requisito de ingresar un mínimo de 3.000 euros mensuales (se excluyen los ingresos procedentes de cuentas abiertas en el grupo Banco Sabadell a nombre del mismo titular). Si al segundo mes no se cumple este requisito, automáticamente la Cuenta Expansión Negocios Plus pasará a ser una Cuenta Relación.

7. Por las transferencias en euros que realices por canales de autoservicio, tanto nacionales como a países del EEE (no inmediatas) y por la negociación y compensación de cheques en euros domiciliados en una entidad de crédito financiera española.